1. Introducción

El presente trabajo tiene como fin realizar un Sistema de Información basado en una propuesta de uno ya que exista previamente. La finalidad del proyecto consiste en llevar a cabo un estudio de algún método existente en alguna empresa, ya sea para la mejora o creación de un Sistema de Software, que permita mejorar la eficiencia y funcionalidad del programa o método de control que se utilicé en la misma, mediante el Análisis y Diseño del Sistema presentado o propuesto al negocio.

Se pretende poder llevar a cabo el análisis pertinente, para la creación de un Sistema de Software, mediante la implementación de etapas de estudio de la aplicación o necesidad propuesta. Se requerirá no solamente la interacción con los dueños del negocio, sino que también la participación coordinada del equipo de trabajo, para lo cual se llevaran a cabo reuniones de control y discusión en el transcurso del proyecto como tal.

* 1. Propósito del sistema

El sistema como tendrá como fin satisfacer las necesidades faltantes de la empresa cliente como tal. Con el fin de poder contemplar dichas necesidades se plantea un Sistema de Control de inventarios y método de facturación (Punto de Ventas), con el objetivo de poder llevar el control de los productos de la tienda, las compras a proveedores y las ventas al cliente.

* 1. Alcances del sistema

El sistema tendrá alcances a nivel de control y gestión de finanzas del negocio. Además de análisis de ingresos y egresos del local y control de inventario para los productos de la tienda divididos por subcategoría.

También se podrá contar con el Sistema para poder controlar la perdida de artículos del negocio mediante un control de stock del inventario. Subdividir los productos por categoría para un mejor control de códigos, y controlar la facturación del local tanto para entradas y salidas de capital.

* 1. Objetivos y criterios de éxito del proyecto
  2. Definiciones, siglas y abreviaturas
  3. Referencias

1. Sistema actual

El sistema actual del negocio se presenta subdivido por tipo de tarea. Cabe destacar que no cuentan con alguna aplicación determinada y se muestra a continuación:

* Pedidos: Se solicitan conforme se venden los productos, se va viendo lo que se va acabando o lo que ya no hay en stock para mandarlo a traer. Cuando se hace el pedido, se recibe por medio de un envío de encomienda o trayéndolo personalmente desde el proveedor especifico.
* Pagos: A los proveedores se les paga mediante una transferencia electrónica, el pago se registra en una hoja.
* Contabilidad: En una hoja se registra los productos vendidos y se acumulan para que al final del mes se revisen y hacer los cálculos de gastos, ventas, ganancias, pérdidas, entre otros.
* Ventas: Se realiza una prueba de cada producto para verificar si se vende, dependiendo de las necesidades de los clientes, ya sea si estos solicitan el producto o que haya algo nuevo en el mercado que podría ser útil para los clientes.
* Proveedores: Se comunican con ellos telefónicamente, cada proveedor ofrece una categoría de producto diferente.
* Productos: El precio se maneja según la categoría que estos pertenezcan, así el precio de venta del producto se calcula con el porcentaje por categoría más el precio de costo. No manejan ningún tipo de código de producto.

1. Sistema propuesto

* Sistema de Inventario: Control de productos que se compran y los que se venden, por medio de códigos, de manera que se tenga un balance en tiempo real de los cambios que se estén dando dentro del inventario, para tener de manera automatizada los productos faltantes y los sobrantes, para así realizar cálculos y facilitar los pedidos que se tengan que realizar. Así como las ofertas que se puedan aplicar.
* Punto de Venta: Un sistema que registre los productos vendidos y las facturas con su debido código y el monto total, aplicándole descuentos o sumas extras por cargos por ejemplo si se aplica un crédito.
  1. Requerimientos funcionales

Para Productos:

* + - * Implementación de Códigos
      * Subdivisión por categoría
      * Control de stock
      * Control de precios y descuentos

Para Pedidos:

* + - * Implementación de Códigos para pedido
      * Control de Fechas
      * Productos comprados en cada pedido
      * Manejar el proveedor determinado del pedido

Para Ventas:

* + - * Control de Fechas
      * Validación total de compra
      * Validación descuento de la compra
      * Control de Facturas por código
      * Verificación de tipo de pago (Efectivo o Tarjeta)
      * Verificación de tipo de factura (Mayoreo o Detalle)
      * Control de productos vendidos por factura